

INF-O-PIED

JOURNAL DE L'ASSOCIATION DES INFIRMIÈRES
ET DES INFIRMIERS EN SOINS PODOLOGIQUES DU QUÉBEC



**Prenons notre place dans
la santé globale de nos clients!**

Volume 24 - Numéro 3

DÉPÔT LÉGAL

Bibliothèque nationale du Canada décembre 2016

Bibliothèque nationale du Québec décembre 2016

AIISPO

Association des infirmières et infirmiers
en soins podologiques du Québec

www.aiispq.org



SOMMAIRE

Mot de la présidente	2
Déroulement du congrès	3
Déroulement du congrès	4
Dans votre région	5
Comment ajuster vos tarifs	6
Comment ajuster vos tarifs	7
Comment ajuster vos tarifs	8
Nouveaux membres	9
Saviez-vous	10
À vendre	11
À lire	12

SIÈGE SOCIAL

3850, rue Jean-Talon Ouest
Bureau 99
Montréal (Qc) H3R 2G8
Téléphone: 514 344-7212
Sans frais: 1 800 771-9664
Télécopieur: 514 344-0766
Courriel: info@aaispq.org

RÉDACTION:

Les membres du conseil
d'administration

Présence au siège social
du lundi au vendredi*
*sauf jours fériés
Veuillez prendre rendez-vous

MOIS DE PARUTION DU BULLETIN

Février Juin Novembre
Date de tombée
15 sept. pour l'édition de nov.-déc2017
15 déc. pour l'édition de fév.- mars 2017
15 avril pour l'édition de juin - juillet 2017

GRAPHISME

Lettrage Maska Design
5405 Trudeau, Saint-Hyacinthe
(Qc) J2S 7W9 - 450 261-1109

COIN DES LECTEURS ET LECTRICES

Écrivez-nous et nous vous
répondrons dans ce journal.
Apportez vos commentaires,
suggestions,
questions,
nouveauités,
offres de services
sur les comités...

Pour nous écrire,
poser une question
sur le site internet
de l'AIISQP:
www.aaispq.org
ou info@aaispq.org
Facebook: aaispq.org



LE MOT DE LA PRÉSIDENTE

Bonjour à tous les membres,

J'espère que vous avez su profiter du bel été que nous avons eu et de l'éblouissement des couleurs de l'automne. Bientôt nous aurons droit au retour du tapis blanc; le temps avance à une vitesse fulgurante.

Le **27e congrès de l'AIISQP** a été un franc succès. Nous avons accueilli pas moins de 21 exposants et 170 participants. Merci à tous pour votre participation. Rappelons qu'il est de la responsabilité de chacune de tenir à jour ses connaissances et ses compétences.

J'en profite pour vous informer que vous pouvez vous procurer les nouvelles lignes directrices en prévention des infections et en stérilisation à l'intention de l'infirmière en soins podologiques, réalisé en collaboration avec l'AIISQP et l'OIIQ, soit en format pdf sur le site de l'OIIQ ou en format papier (document relié) dans la boutique de l'AIISQP (quantité limitée). Un gros merci à Madame Louiselle Bouffard pour son beau travail dans la réalisation de ce document.

Plusieurs questions nous sont posées en rapport avec le droit de prescrire. Rappelons tout d'abord que ce n'est pas toutes les infirmières qui peuvent prescrire. Je me dois aussi de préciser, pour celles qui ont obtenu un numéro de prescripteur, que c'est un droit de prescrire en soins de PLAIES et PAS en soins de PIEDS. J'invite donc les membres concernés à se mettre à jour dans leur formation en soins de plaies. Pour certaines, cela remonte à plusieurs années. Il y a eu beaucoup de changement en soins de plaies... Vous pouvez également rejoindre le RQSP ou encore faire part de vos questions à l'OIIQ.

Lors de l'AGA, les membres présents ont approuvé à l'unanimité une augmentation de 20\$ de la cotisation annuelle. Donc, dès le prochain renouvellement, le prix sera de 140\$ pour l'année. Si vous renouvelez après le 31 mars 2017, la cotisation sera de 160\$.

Les règlements généraux seront revus et corrigés selon les amendements qui ont été acceptés et une copie vous sera envoyée par courriel. Ils seront également accessibles sur le site WEB de l'association dans la section "membre".

Nous travaillons déjà aux différentes formations que nous vous offrirons dès le printemps. Vous ne serez pas déçues.

Il me fait plaisir de vous présenter les membres du conseil d'administration de l'AIISQP pour 2016-2017 :

- Marie-France Yelle, présidente
- Seygolène Clot, vice-présidente
- Barbara Smithwick, trésorière
- Jolaine L'Archevêque, secrétaire
- Janique Thomas, conseillère
- Yvonne Ellis, conseillère
- Isabelle Gosselin, conseillère

*Les membres du CA se joignent à moi pour vous souhaiter
une très belle période des Fêtes dans vos familles.
Joie, Santé, Bonheur, Prospérité!*

Marie-France Yelle, présidente

Découvrez les lames **PODIATECH** stériles (traitement aux rayons Gamma)

Lames de Bistouris stériles

Lames Gouges stériles

OFFRES SPÉCIALES
Valables jusqu'au
31 mai 2017

La boîte de 100 lames
de Bistouris
N° 10, N° 11,
N° 15
et N° 20
**OFFRE SPÉCIALE
LA BOÎTE DE 100
15,75 \$**

La boîte de 100 lames
Gouges
N° 10, N° 11,
N° 15
et N° 20
**OFFRE SPÉCIALE
LA BOÎTE DE 100
40,75 \$**

**9105, rue Lajeunesse
Montréal (Québec)
Tél. : 514-524-2173
Sans frais : 1-866-441-2173
www.podiaplus.com**

RÉSUMÉ DU CONGRÈS 2016

Le congrès cette année, a été pour moi, encore une belle occasion de côtoyer des amis et collègues dans le partage de connaissances, expertises et oui, aussi pour se défouler un peu.

Barbara Smithwick, inf. en soins podologiques

J'ai eu le grand privilège de partager ma passion pour la [réflexologie crânio-sacrée](#) lors du pré congrès. Quarante participants ont eu l'occasion de s'introduire à cette approche holistique dans laquelle je me suis immergée depuis 2010. La réflexologie crânio-sacrée s'intègre admirablement aux soins podologiques. La technique aiguise la sensibilité de la palpation pour mieux reconnaître l'état des tissus par exemple : calcifiés, épuisés, déshydratés. L'infirmière qui connaît la réflexologie possède plus d'outils pour valider l'état de santé et voir les liens en physio-pathologie. Surtout, nos patients s'en souviennent de notre capacité de les toucher pour les envelopper avec une sensation accrue de bien-être.



Sifu Alain Garofalo,

Une formation haute en couleur et en activité physique qui nous a permis d'apprivoiser les bases de l'[auto-défense](#) pour une valeur ajoutée à votre pratique privée autant qu'à votre vie personnelle ! Un merci spécial à notre instructeur et Sifu Alain Garofalo et son équipe.



Mathieu Sevigny, dir. de la comptabilité de Gestion comptable SEVA

Il nous a présenté une formation offrant une façon de [gérer les finances pour les travailleurs autonomes](#). Des termes en comptabilité étaient expliqués, l'importance de faire un budget était bien développée, ainsi que les exigences pour l'engagement d'employés et services contractuels. M Sévigny nous a ensuite bien expliqué comment différencier parmi les frais que nous pouvons déduire de nos impôts. M Sevigny concluait en détaillant nos obligations envers les instances gouvernementales. L'argent, ça ne fait pas le bonheur, mais savoir le gérer c'est important.



RÉSUMÉ DU CONGRÈS 2016

Magali Brousseau-Foley, Md, MSc, DPM

Formation sur les maladies affectant les tissus conjonctifs et les multiples façons que l'arthrite et la fibromyalgie se manifestent.

Les signes cliniques pour ces conditions ont été illustrés avec photos provenant de ses lieux de travail. Mme Brousseau-Foley a expliqué les traitements pharmacologiques pour ces conditions et nous a signalé l'importance de notre rôle, comme infirmières, à reconnaître les signes avant-coureurs d'infections et de complications. Ayant des précisions si détaillées, avec photos pour y référer, nous avons reçu un excellent outil pour accroître notre surveillance clinique et de ce fait, pour faciliter nos collaborations avec les équipes soignant nos patients.



Dr Benoit Gagné, DPM

Pour une deuxième année consécutive, nous avons eu le bonheur d'accueillir Dr Benoit Gagné pour une conférence. Cette année, "le mal perforant plantaire : quoi faire pour éviter l'amputation?" fut son sujet.

Pour bien traiter ce problème, il faut bien l'évaluer. 3 points sont importants : La vascularisation, l'infection et la pression. Il nous a parlé de l'importance de bien classer la plaie, d'en informer le client et de prendre des photos. La règle d'or : En cas de doute, on n'y touche pas et on réfère!

Louiselle Bouffard

Lancement des lignes directrices en prévention et contrôle des infections à l'intention des infirmières en soins podologiques

Madame Bouffard a présenté, en une courte conférence, les grandes lignes du nouveau guide. Par un jeu de vrai ou faux, nous avons évalué nos connaissances et nos façons de faire actuelles. Elle nous a permis de constater que nous faisons déjà beaucoup de bonnes choses mais que certaines se doivent d'être revues. Du nettoyage de notre chaise avec les bons produits à la stérilisation des instruments, un survol a été fait.

Les membres du CA sont bien conscients que les nouvelles directives nécessitent plus qu'une simple conférence. Dans un premier plan, nous voulions informer les gens de l'arrivée des nouvelles lignes directrices. Dans la prochaine année, d'autres formations sont prévues à cet effet. C'est à suivre!

Isabel Vigneault

Les accessoires de l'appareil rotatif

Nous utilisons à chaque jour différentes fraises lors de nos soins. Nous utilisons souvent les mêmes fraises...Plusieurs sortes de fraises existent avec des avantages pour chacune. Certaines peuvent être utilisées sur la peau, d'autres sont préférables avec les diabétiques. Elle a su avec brio nous démontrer les avantages des unes sur les autres selon le problème rencontré. À l'aide de photo, elle nous a montré le travail qui pouvait être réalisé avec les fraises! Osons essayer de nouvelles fraises!

Quelques photos en rafale!



CE QUI CE PASSE DANS VOTRE RÉGION

Bonjour à toutes et à tous!

Un petit mot pour vous partager notre projet le bénévolat de décembre dernier.

L'idée de "**donner au suivant**" étant toujours dans ma tête, particulièrement dans le temps de Noël, j'ai pensé à offrir du temps à des personnes vulnérables, qui n'ont pas d'argent pour s'offrir des soins podologiques et qui en ont le plus besoin, puisque la négligence et l'absence d'auto-soins, pour certains, entraîne des hospitalisations et consultations, évitables, reliés à des blessures, engelures et infections aux pieds en rudes conditions.

Ayant connu l'organisme la **Maison du Père** dans mes stages avec le collège Marie-Victorin en décembre 2013, le travail m'avait fasciné par la complexité de ce défi car cela m'avait pris une heure pour faire un seul pied...!

J'ai partagé l'idée à mon amie et collègue Louise Harvey, qui m'a transmis sa passion pour cette spécialité et elle a accepté avec plaisir, de m'accompagner à cette journée.

Nous avons choisi de faire deux patients en am et deux en pm. Nous avons profité également de ce précieux temps en se faisant des échanges constructifs pour se partager notre expertise, voir nos procédures, observation des différentes techniques apprises puisque Louise a terminé à l'école Surpied en février 2010.

Par ailleurs, je voulais également promouvoir notre travail précieux et l'AIISPQ auprès de nos collègues infirmières et infirmiers qui ne sont pas tous informés de notre existence et de nos compétences, par un article soulignant cette activité.

C'est avec intérêt et professionnalisme que Kathleen Couillard, journaliste pour l'OIIQ, a accepté mon invitation pour une observation mesurable d'une restauration des pieds, pour en rédiger un article très intéressant paru dans notre revue *Perspective infirmière* Mars- Avril 2016 . (vaut mieux tard que jamais!) à la page 20. Bref, ce fût inoubliable!

Cette année, l'organisme "La rue des femmes", à but non lucratif, vient en aide aux femmes vulnérables, dans un état d'itinérance et dans le besoin, nous a inspiré. Allez voir leur mission sur le web! Enchantée par notre proposition, la coordonnatrice des activités bénévoles, Marie-Christine Bérard, attend la suite des informations de la planification et déroulement de la journée, un dimanche de décembre 2016, reste à déterminer.

Je vous reviens avec la suite de notre projet et si vous avez le goût aussi, de "donner au suivant" et de gagner en expérience riche à tous les niveaux, écrivez- moi, tout simplement... merci, Bonne semaine!

Isabelle Lajoie

Infirmière en soin podologique



COMMENT AJUSTER VOS TARIFS DE SERVICES ?

Par: Janique Thomas

inf. B.Sc, certifiée en soins podologiques et en intervention du pied diabétique

C'est ce temps de l'année où vous devez vous poser la question : "Dois-je augmenter mes prix ? " Évidemment, lorsque vos clients vous demandent votre prix à chacune de vos visites, c'est un bon signe mais plusieurs points sont à évaluer pour déterminer le prix de vos services. Ainsi, avant de parler de fixation de prix, vous devez nécessairement analyser votre structure de coûts. Ceci vous permettra de savoir combien il vous en coûte versus combien il vous revient d'argent dans vos poches.

Gardez toujours en tête ces trois mots : **COÛT - PRIX - VALEUR**

Le coût du service rendu correspond au montant que vous dépensez pour le produire, le prix correspond à votre récompense financière pour avoir fourni le service et la valeur est ce que le client croit que vaut votre service pour lui.

À vos calculatrices !

Les Coûts

Premièrement, les coûts directs : Tout les matériaux, les instruments, les produits, les outils de machinerie ainsi que vos cartes d'affaires, publicité et autres. Vous devez faire l'exercice de calculer la quantité ou la fréquence d'utilisation par client. Ainsi, s'il vous en coûte 0,05\$ d'agent antiseptique par client, vous vous devez de l'additionner à vos dépenses et de le prendre en considération si minime soit-il.

Deuxièmement, les coûts indirects : Les frais encourus par votre voiture ou votre local. Comme par exemple, les mensualités d'achat ou de location, l'essence, les assurances, les entretiens, les changements de pneus, le permis de conduire et la plaque d'immatriculation dans le cas de soins à domicile. Si vous avez plutôt pignon sur rue, les frais de location, l'électricité, les assurances du local, les coûts de ménage, le déneigement l'hiver sont tous des exemples de montants indirects à payer. Pour les paiements de mensualités, divisez le montant par le nombre moyen de client vus par mois.



Et finalement, les coûts fixes : Ils correspondent aux frais à payer quoi qu'il se passe et quelque soient les résultats. Par exemple, votre permis de l'OIIQ, votre renouvellement à l'AIISPQ, votre assurance responsabilité professionnelle, votre assurance de protection de salaire, etc.

Vous savez maintenant combien vous coûte en moyenne un soin podologique selon votre pratique et par le fait même, le montant qu'il vous revient après avoir tout payé. C'est donc approximativement votre paie...

Le Prix

Ensuite, pour fixer vos honoraires, vous devez tenir compte de votre niveau de scolarité, de votre expérience en soins podologiques en terme de nombre de client vus et non pas en nombre d'année, le temps requis pour octroyer votre soin, la difficulté et l'importance du service et les exigences et les compétences particulières exigées par un tel soin. Par exemple, l'obtention du titre d'intervenante en pieds diabétique à la suite d'une formation reconnue. Ainsi, les formations, les mises à jour, le perfectionnement et l'actualisation constante de vos connaissances en soins podologiques entre aussi en ligne de compte. Enfin, plus vous rapprochez des standards de pratique de l'infirmière travailleuse autonome et des lignes directrices liées à la prévention et au contrôle des infections en soins podologiques plus votre pratique sera exemplaire et plus votre valeur devrait être prise en compte.

Voici un lien qui vous aidera à déterminer et planifier l'amélioration de vos compétences

http://www.oiiq.org/sites/default/files/0386_AmeliorationContinue.pdf

Peuvent aussi être pris en considération la diversité des modes de paiements offerts (comptant, chèque, crédit via téléphone intelligent, virement interac) ainsi que la comparaison du marché de service en soins podologiques dans votre région, rendues par un autre membre de l'association pour des soins similaires ainsi que les frais de déplacement selon le nombre de kilomètre à parcourir depuis un point de départ précis. Comme par exemple, 10\$ de frais supplémentaires pour un déplacement à plus de 20 km de ma maison.

*Apocom a déménagé!
Maintenant à St-Jérôme*

- ✓ Très grande salle de montre
- ✓ Équipe souriante, dynamique et professionnelle
- ✓ Stationnement gratuit
- ✓ Mêmes produits et plus encore...



GROUPE

Apocom



239, rue Bélanger
St-Jérôme (Qc) J7Y 1K7
(514) 259-5901 / 1-800-813-3338
Fax: (450) 438-8113
www.groupeapocom.com
groupeapocom@gmail.com



La Valeur

De plus, pour rehausser la valeur de votre soin podologique, pensez à offrir une expérience WOW à votre clientèle en ajoutant un incroyable massage de 10 minutes des membres inférieurs avec une crème hydratante professionnelle (en tenant compte des problématiques de santé spécifiques) ou en intégrant vos nouvelles connaissances en réflexologie suite au dernier congrès annuel de L'AIIS PQ. La musique, l'ambiance, les couleurs, les odeurs, offrir une boisson ou intégrer un bain de cire pour les mains lors du soin podologique peuvent tout créer chez le client le sentiment d'être unique et de vivre une expérience unique. Solidifiez ce sentiment en envoyant une carte de fête le jour de leur anniversaire en y incluant un ou deux échantillons de crème.

Selon l'entreprise Les Marketing, aujourd'hui, c'est l'enchantement client, qui devrait être mis au cœur des stratégies d'entreprises et non plus seulement la satisfaction client, car le client paye pour être satisfait.

Ainsi, seront considérés comme justes et raisonnables les honoraires qui sont justifiés par les circonstances. (Section VI du code de déontologie des infirmières et infirmiers). Ne présentez pas d'excuses pour l'augmentation de vos honoraires. Si elle est raisonnable et justifiée, vous n'avez nulle raison de vous sentir coupable.

Bonne revision annuelle à tous !

Janique Thomas, inf. B.Sc, certifiée en soins podologiques et en intervention du pied diabétique

Pour toutes informations ou commentaires : janique.thomas@aispq.org

Références en hyperliens :

OIIQ site web, 2016

<http://www.oiiq.org/pratique-infirmiere/deontologie/code>

http://www.oiiq.org/sites/default/files/0386_AmeliorationContinue.pdf ,

<http://www.oiiq.org/pratique-infirmiere/encadrement-de-la-pratique/standards-de-la-pratique>

<http://www.oiiq.org/publications/repertoire/lignes-directrices-relatives-a-la-prevention-et-au-contrôle-des-infections>

InfoEntrepreneurs, réseau entreprises Canada

<http://www.infoentrepreneurs.org/fr/guides/bl---tarifer-vos-produits-ou-services/>

Développement commercial pour TPE et PME, site web, 2016

<http://blog.businessstoolbox.fr/fixer-son-prix-de-vte-etape-1-lanalyse-de-la-structure-des-couts/>

Les marketing, site web, 2016, <http://lesmarketing.fr/leffet-wow/>

L'association du barreau Canadien, site web, 2016

<https://www.cba.org/Publications-Resources/CBA-Practice-Link/Young-Lawyers/2014/How-to-Adjust-Your-Fees-Without-Losing-Clients?lang=fr-CA>



SUIVEZ-NOUS 



PODOLOGIC.CA
1 866 740 1299

MONTRÉAL • 514 788 4188
4900, RUE STE-CATHERINE EST
(coin St-Clément / Ste- Catherine Est)

QUÉBEC • 418 780 9499
6025, BOUL. WILFRID-HAMEL



Prenons notre place dans
la santé globale de nos clients!



BIENVENUE AUX NOUVEAUX MEMBRES

Richère Gagnon

Marie-Victorin

St-Jean-sur-Richelieu

Sandy Rail

Marie-Victorin

Repentigny

Myriam Thibault

Marie-Victorin

Boucherville

Suzanne Archambault

Marie-Victorin

Montréal

Annie Jalbert

Denise Pothier

Trois-Pistoles

Cristina Gabor

Marie-Victorin

Longueuil

Élaine Hamelin

Surpied

Lanoraie

Caroline Perron-Laporte

Surpied

Varenes

Marie-Andrée Jégou

Marie-Victorin

Montréal

Christine Groleau

Surpied

St-Esprit

Caroline Kuzyk

Surpied

Dorval

Klodishka Lauture

Marie-Victorin

Laval

Lucas Louazel

Denise Pothier

St-Appolinaire

Hélène Proulx

Surpied

Lachine

Nicole Laroche

Marie-Victorin

Montréal

Véronique Belisle

Surpied

Pierrefonds

Annie Paquin-Collins

Denise Pothier

L'Ancienne Lorette

Suzanne Daigle

Denise Pothier

Sherbrooke

France Matton

Denise Pothier

Trois-Rivières

Chantal Gagnon

Denise Pothier

Sherbrooke

Joanne Grondin

Marie-Victorin

Vaudreuil-Dorion

Émilie Roussel

Denise Pothier

Ste-Hélène

Josée Dumulon

Marie-Victorin

Oka

David Lévy

Marie-Victorin

Montréal

Magalie Poulin

Marie-Victorin

Nouvelle-Ouest

Brigitte Iitalien

Marie-Victorin

Port-Cartier

Manon Lapointe

Marie-Victorin

Ormstown

Marie-Pier Couillard

Denise Pothier

Wendake

Caroline Vidal

Surpied

Charlemagne

Emanuela Kuncer

Marie-Victorin

St-Hyppolyte

Martine Genest

Denise-Pothier

Dolbeau-Mistassini

Caroline Fitzmorris

Marie-Victorin

Montréal

Marie-Ève O'Neil

Denise-Pothier

Québec

AKILEINE

LA SOLUTION À TOUS
LES PROBLÈMES DE PIEDS



n°1

En France









GAMME PODOLOGIQUE DE RENOMMÉE INTERNATIONALE DÉDIÉE À LA SANTÉ DES PIEDS DEPUIS PLUS DE 65 ANS

- Hyperkératinisation
- Fissures et crevasses
- Bromidrose
- Hyperhidrose
- Pieds du diabétique
- Pieds du sportif
- Mycose de l'ongle

GARANTI SANS URÉE ET SANS PARABEN

LABORATOIRE LARIMA Importateur Canadien Exclusif • Tél. 450-979-2715 • 1-800-387-1990 • www.larima.ca • mail@larima.ca



LE SAVIEZ-VOUS?

-Vous devez honorer un prix ou une offre spéciale, minimalement de **90 jours** après son expiration ou son changement.

-Idéalement, pour aviser d'un **changement d'honoraires**, vous devez le faire verbalement puis par écrit. Comme par exemple avec une note attachée au reçu, un courriel ou une affiche explicative visible pour tous.

-La planification des soins et des traitements aussi connue sous le terme de **PTI, CONFIRME** l'entente thérapeutique convenue avec le client. Aucun contrat n'est donc nécessaire dans ce cas-ci.

-Votre **cotisation annuelle** à l'OIIQ comprend aussi une **assurance responsabilité professionnelle, une contribution à l'Office des professions du Québec** et les **taxes**. Pour les travailleurs autonomes, il y a pertinence d'adapter votre couverture d'assurance responsabilité professionnelle en fonction des risques et êtes tenus de fournir cette preuve d'assurance lors de votre inscription au Tableau de l'Ordre.

-Une **assurance complémentaire** pour couvrir votre responsabilité civile en présence d'exploitation d'une clinique, de soins prodigués dans d'autres lieux ou à la garde de biens professionnels à votre domicile est à prévoir.



SOINS DES PIEDS

POUR LES SOINS GÉNÉRAUX ET DES PERSONNES DIABÉTIQUES

Adieu peau sèche, craquelures et démangeaisons

Demandez vos échantillons GRATUITS

- Soulage les inconforts de la peau et irritations
- Améliore le niveau d'hydratation et la fonction protectrice de la peau
- Réduit le risque d'infection
- Sécuritaire : Sans agent chimique ou allergène

Basé sur le complexe naturel breveté de polysaccharides

mont méd
L'expertise Médicale Canadienne
Canadian Medical Expertise
1 (866) 695-1222
www.montmed.ca

Mousse pour les pieds

Nettoyant pour le corps

Lait corporel

Prenons notre place dans
la santé globale de nos clients!



À VENDRE

**Commerce à vendre situé dans une
polyclinique de Joliette.**

Une bonne retraite bien méritée prévue en JUIN 2017



Ceci s'adresse aux infirmières en soins de pieds.
Clinique établie depuis plus de 20 ans
Très bonne clientèle
Avec assistance sans frais pendant trois (3) mois.

POUR PLUS D'INFORMATIONS, VEUILLEZ CONTACTER
LISE LÉONARD
127 rue de la Visitation, Local 202
St-Charles-de-Borromée (QC) J6E 4N4
Tél.: 450-759-3111
Courriel: lise-leonard@videotron.ca

footlogix
PEDICENTALS
Where Medi meets Pedi™

SPIRALEEN™

Une fusion révolutionnaire de la science et de la nature
Solutions anti-microbienne - Anti-fongique - Anti-viral

Pour nous joindre au Québec contactez-nous
info-clients@cosmecor.ca
ou 1-877-471-5820

Distributeur exclusif
COSMECOR

PHYTACTION
Ligne podologique

CONFORME À LA RÉGLEMENTATION DE
SANTÉ CANADA

100% NATUREL
SANS PARABÈNE

FAIT D'HUILES ESSENTIELLES
DE PREMIÈRE QUALITÉ

CONÇU AU QUÉBEC, CANADA

"Prendre soin de nos pieds, c'est la source de la santé. C'est tout naturel!"

**ACCESSOIRES
ET FOURNITURES
PODOLOGIQUES
DISPONIBLES CHEZ**



659, Duhamel
Mascouche J7K 3H4.

Bureau: 450 474-7211
Sans frais: 888-498-7271

info@distributionvitabeaute.com
www.distributionvitabeaute.com

 **SUIVEZ-NOUS
SUR FACEBOOK**

Prenons notre place dans
la santé globale de nos clients!



À LIRE

<http://www.infoiiq.org/chronique-deonto/photos-et-enregistrements-audio-et-video-balises-deontologiques/2016>



*En cette période du temps des Fêtes,
il nous fait plaisir de vous
offrir nos vœux les plus chaleureux.
Bon succès pour la nouvelle année!*



Comfort^{MC}



www.formedica.com
Suivez-nous sur

SOINS DES PIEDS

La gamme de produits Comfort^{MC} pour les pieds permet de soulager efficacement la douleur due à la pression, aux frictions quotidiennes et d'améliorer le bien-être des pieds.

Formule **antibactérienne**, exclusive à Comfort^{MC}, tue jusqu'à 99,9% des bactéries et champignons.

- Transparent, non-toxique et hypoallergène
- Adoucit et hydrate la peau
- Lavable et réutilisable
- Approuvé par les dermatologues
- Gel de polymère constitué à 85% d'huile minérale de qualité médicale



FORMEDICA[®]